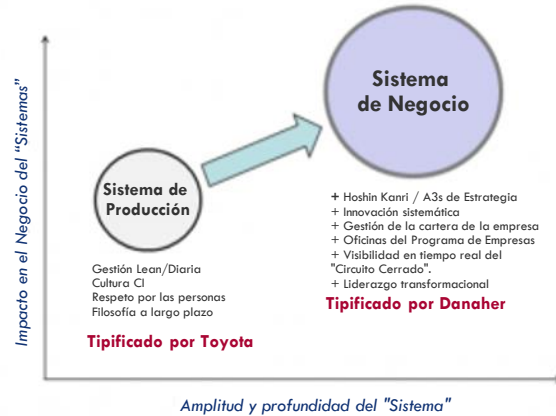
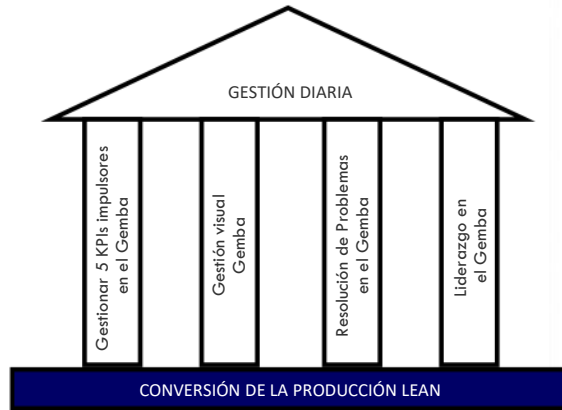


# Crecimiento Continuo y rentable de Danaher Corporation

## IMÁGENES ANTES

### Sistema de Producción Danaher



## Problema

- Hasta 1991 el Sistema de Producción Danaher solo Mejoraba los Costes
- El impacto en las Ventas era Indirecto (a través de la Calidad y Entregas JIT)

## Causas Raíz

- Falta de Modelo o Herramientas para Mejorar departamentos No Productivos tales como innovación, desarrollo de productos, ventas o logística
- Los directivos no veían los beneficios
- La Planificación de la Estrategia no seguía los Principios Lean

## Enfoque de la Solución

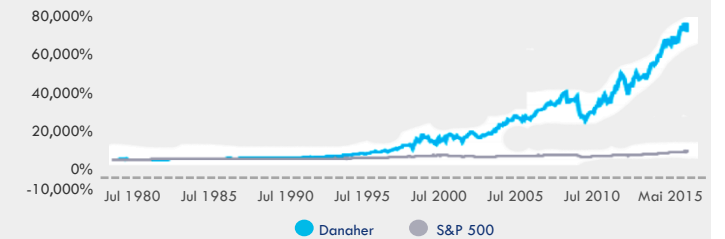
- Expandir el Lean para fusiones y adquisiciones
- Expandir Lean a los Procesos de Negocio e Involucrar a los directivos
- Expandir Lean para cubrir Procesos desde la Idea Innovadora hasta su Ejecución

## Beneficios

**20% crecimiento**  
cada año

**Valoración de mercado:**  
**80,000%** desde 1980

**Retorno total**, dividendos reinvertidos



## IMÁGENES DESPUÉS

### Danaher Business System

